



連結業績概要



(単位:億円)

	当第1四半期	 売上比)	前第1四半期	売上比)	増 減 (前年比)		
売上高	1,576	I	1,475	-	101	106.9%	
荒利益高	870	55.2%	786	53.3%	83	110.6%	
販売管理費	565	35.9%	529	35.9%	36	106.8%	
営業利益	304	19.3%	257	17.4%	47	118.3%	
経常利益	306	19.5%	260	17.6%	46	117.9%	
親会社株主に帰属する四半期純利益	197	12.5%	190	12.9%	6	103.4%	

連結貸借対照表

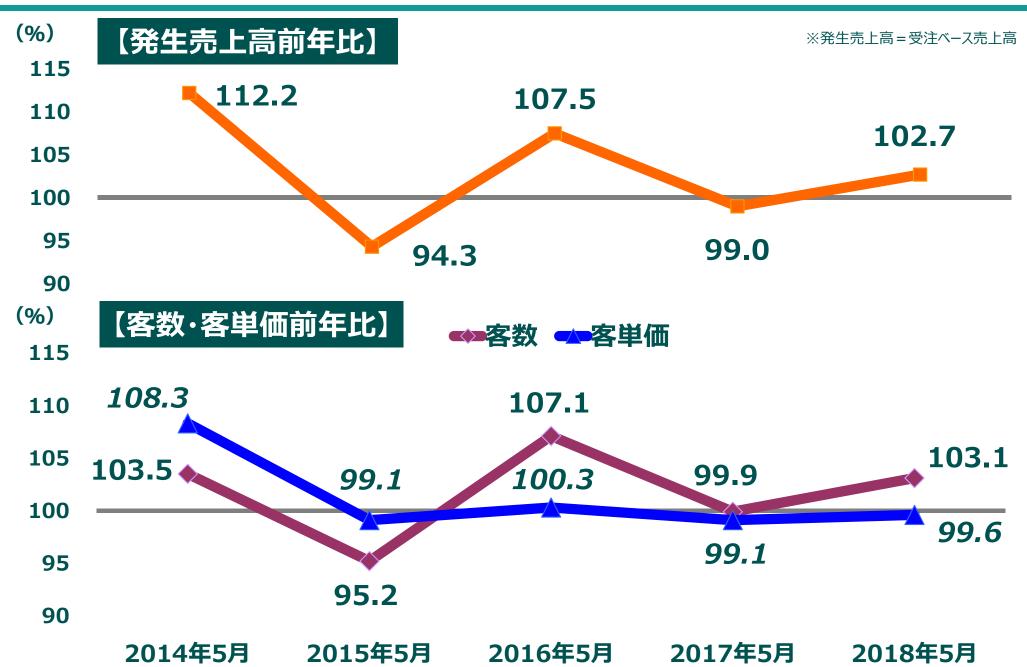


(単位:億円)

					(単位:億円)
区分	科目	2018年 5月期末	2018年 2月期末	増 減	主な増減要因
流動資産		1,789	1,640	148	仮払金 +110
3/107	うち 現金及び預金	605	633	▲27	
資 産	うち たな卸資産	525	527	^1	
の部	固定資産	3,892	3,864	27	
ЧР	うち 有形固定資産	2,923	2,913	10	
	うち 無形固定資産	156	138	17	
資産合計		5,681	5,505	176	
	流動負債	864	834	30	預り金 +110 未払金 △33
負	うち 買掛金	189	196	▲ 6	未払法人税等 △57
債の	うち 短期借入金	23	20	3	
部	固定負債	245	254	▲9	
	うち 長期借入金	70	80	▲9	
負債合計		1,109	1,088	21	
純資産合計		4,571	4,416	154	四半期純利益 +197
負	負債純資産合計	5,681	5,505	176	

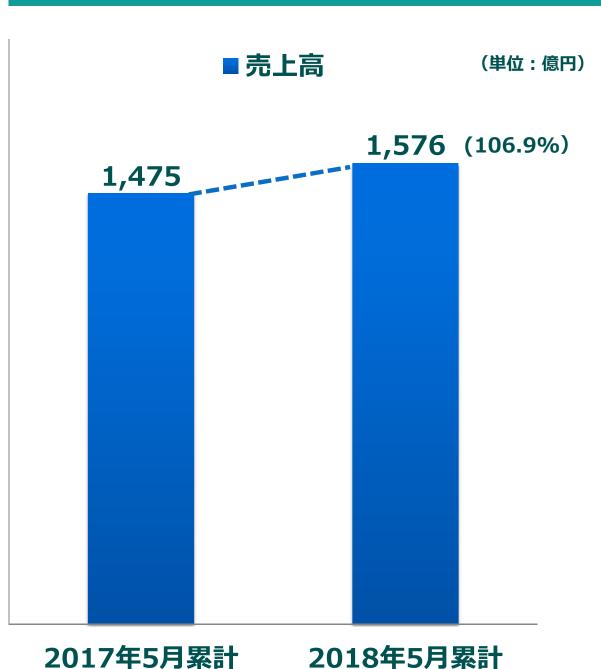
既存店前年比推移





連結売上高 (純売上高)



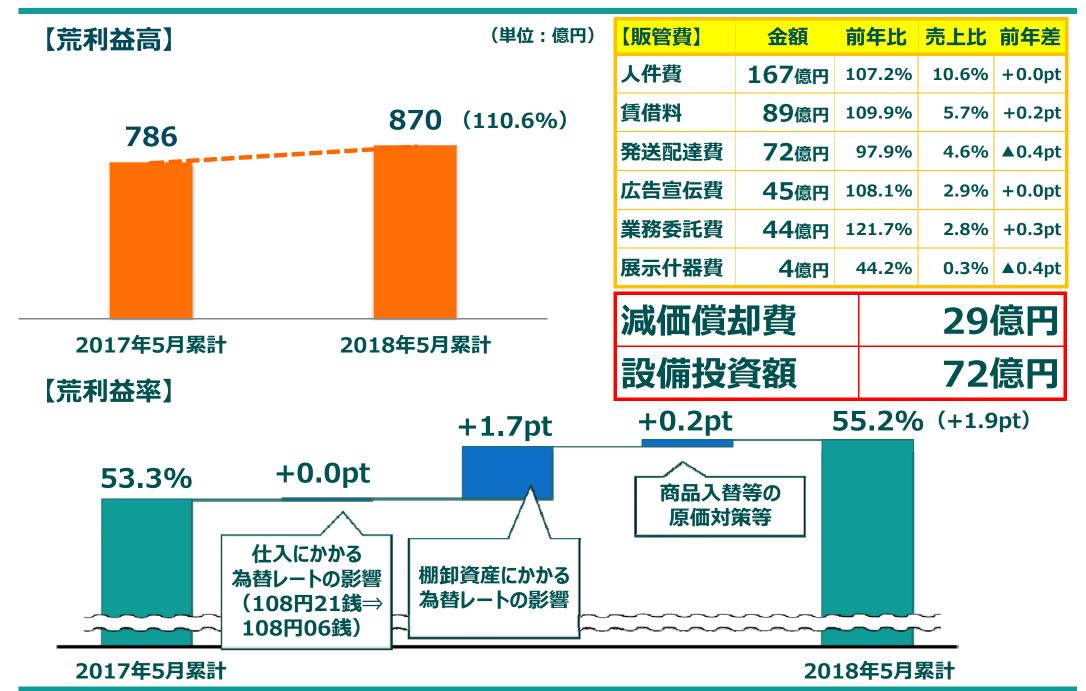


【売上高】		金額	前期比	
店舗売上(海ダ	外含む)	1,414億円	105.5%	
店舗外売上 通販		100億円	133.4%	
法人		15億円	131.1%	
リフォール		13億円	92.2%	
賃貸収入		17億円	104.0%	
その他		14億円	92.1%	
合計		1,576億円	106.9%	

地区別売上構成比									
北海道	4.7%	▲ 0.3pt	中国・ 四国	7.6%	▲0.2pt				
東北	5.6%	▲ 0.2pt	九州・ 沖縄	8.8%	▲0.1 pt				
関東	30.3%	▲ 0.0pt	通販	6.4%	+1.3pt				
北陸甲 信越	5.3%	▲0.2pt	法人・ リフォーム	1.8%	+0.0pt				
中部・ 東海	10.1%	▲ 0.1pt	海外	2.6%	+0.4pt				
近畿	14.7%	▲ 0.3pt	その他	2.1%	▲ 0.3pt				

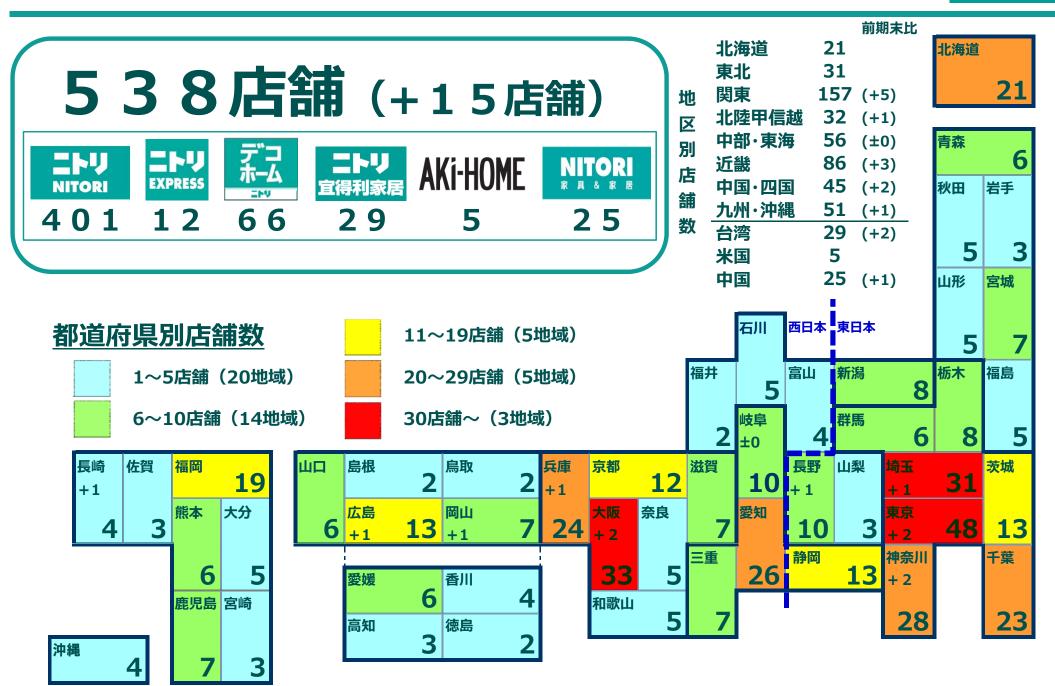
荒利益·販管費





2019年2月第1四半期末店舗数





主要経営効率の推移(1)



基準	番号	効率項目	単 位	目標	評価	2018.5	2017.5	2016.5	2015.5	2014.5
	1	総資本経常利益率	%	3.75%以上	\bigcirc	5.5	5.2	6.5	5.2	6.8
	2	総資本回転率	回	0.5回以上	×	0.28	0.30	0.32	0.29	0.36
	3	営業収入経常利益率	%	10%以上	\bigcirc	19.5	17.6	20.2	17.9	19.1
全社	4	1株あたり純利益高	円	25円以上	\bigcirc	176.0	170.9	152.9	107.3	109.0
連結	5	自己資本当期純利益率	%	3.75%以上	\bigcirc	4.4	4.8	5.1	3.8	4.8
3 ケ	6	自己資本構成比率	%	60%以上	\bigcirc	80.4	80.7	78.5	75.5	75.6
ク月累計)	7	インタレスト・カバレッジ	倍	20倍以上	\bigcirc	1,431	1,559	1,843	1,048	1,124
計	8	総売上高増加率	%	10%以上	×	6.9	7.6	14.9	1.7	15.9
	9	経常利益高増加率	%	10%以上	\bigcirc	17.9	△6.0	29.4	△4.4	20.8
	10	総売上高総利益率	%	48%以上	\bigcirc	55.2	53.3	54.4	52.4	51.1
	11	損益分岐点売上高比率	%	80%未満	\bigcirc	60.8	62.8	58.5	61.3	58.1

主要経営効率の推移(2)



基準	番号	効率項目	単 位	目標	評価	2018.5	2017.5	2016.5	2015.5	2014.5
	12	売場販売効率	万円	95万円以上	\bigcirc	109.4	107.1	108.1	100.4	105.1
	13	商品回転率	0	9回以上	×	6.0	6.2	6.6	6.5	7.5
	14	販売資産回転率	回	2.9回以上	\bigcirc	3.9	4.3	4.5	4.5	5.3
家具	15	利潤分配率	%	20%以上	\bigcirc	35.4	33.0	37.3	32.9	36.3
· 1	16	不動産費分配率	%	25%未満	\bigcirc	20.2	20.4	18.8	20.7	19.3
ンテ	17	販促分配率	%	6%以下	\bigcirc	5.8	6.0	5.9	6.4	6.9
リア	18	労働生産性	万円	1,000万円 以上	\bigcirc	1,996	1,825	2,062	1,885	1,976
販売	19	従業者1人当り売場面積	坪	60坪以上	×	34.1	33.0	36.1	37.2	37.8
販売事業	20	坪あたり営業利益高	万円	15万円以上	\bigcirc	19.5	17.0	20.0	15.5	17.8
	21	坪あたり在庫高	万円	9万円以下	\bigcirc	8.2	8.0	7.5	7.5	6.9
	22	平均従業員年齢	歳	30歳~35歳	\bigcirc	32.6	32.6	32.6	32.2	32.1
	評 価 成 績 (○勝/×負)					18勝4敗	17勝5敗	19勝3敗	16勝6敗	18勝4敗



商品開発





ヴィンテージテイスト "ステインシリース""

●ユーズド感のある家具に ボタニカル柄を組み合わせ たコーディネート提案



商品開発



ロータイプテーブルセット "リラックス"



- お部屋を明るくしてくれるナチュラルでやわらかな雰囲気
- カジュアルなデザインとカラー

組み合わせて使える "簡易収納用品"



● さまざまな収納整理用品を まとめて提案

商品開発



機能レースカーテン"エコナチュレ"

4つの機能を実現! お客様の声から生まれたプレミアム レースカーテン

ECONATURE.

エコナチュレ

NITORE X **TELLIN**

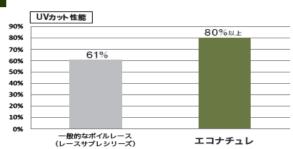
遮熱

夏は外からの熱をカット 冬は外からの冷気をカット

(繊維に含まれる特殊な金属酸化物が太陽熱を反射



UV カット UVをカットして 室内を日焼けから守る



UVカット 80% 以上

■紫外線遮蔽性能測定 ※保証値ではありません。 (一般財団法人繊維製品品質 技術センター検索より)

遮像

視線をカットして プライバシーを守る



一般的なポイルレース (レースサブレシリーズ)



レースエコナチュレ ポーダー



一般的なポイルレース (レースサブレシリーズ)



レースエコナチュレ ボーダー

採光

カーテンを閉めても 光を通して明るい



一般的な適像レース (レースNガード モエシリーズ)



レースエコナチュレ ポーダー

一般的な 適像レースと比較して 約2倍 明るい

採光率約20%以上

季節コーディネート企画







- ●「DAY Value」と組み合わせたコーディネート提案
- ●SNS等で動画を配信し、昨年を上回る売上で推移

コーディネート提案



3 Dシミュレーター+インテリアまるごと相談会

素敵な部屋で暮らしたいけれど、 どうしたらいいかお悩みの皆さまへ。



お家の CONSULING CAMPAIGN インテリア

まるごと相談会開催

[6店舗限定開催] 11 1 4 金 - 2 7 木 場底。 5年3、 4 1 1 4 金 - 2 7 木



- ●購入前住居の不安と 不満の解消
- サイズ・配置スペースの確認
- ●トータルコーディネート 提案推進



通販事業











TOPページリニューアル ネット限定商品

ネット限定カラー (ラグ)

020プロジェクト





カタログとネットの連動

- ●優位性をもつ商品を厳選し てカタログへ掲載
- ●カタログで紹介しきれない商品については、ニトリネットへ誘導、ニトリネットで紹介



O 2 Oプロジェクト~Web広告~



SNS動画





ディスプレイ広告



LINEタイムライン





ニトリビジネス(法人事業)



宿泊施設や教育施設を中心に順調な売上









国内出店



加古川店(兵庫県)

デコホーム トレッサ横浜店





EXPRESS アピタテラス横浜綱島店



デコホーム ルミネ大宮店







海外出店



ニトリ中国

南通中南城店4/20オープン



成都高新世豪広場店6/22オープン



ニトリ台湾





新竹大魯閣湳雅店5/11オープン



ニトリアメリカ

オンタリオミルズ店5/25オープン





物流施策



配送センターでの家具お引取り

家具とホームファッション商品の同配



●新生活シーズンの配達件数確保 及び配達コスト削減



- ●家具とHfa商品が同時に届くこと でお客様の利便性向上
- ●家具配達トラックの空きスペースを 有効活用し、コスト削減

物流施策





物流面での人財確保

フードトラック導入

「また働きたい」声 8割

人材派遣動員数

前年比約150%

人財採用



国内採用550名 海外採用72名





新卒採用

- ●今期は国内550名の 新卒採用に成功
- ●海外採用72名は日本での留学経験者



480名 中国



72名

●来期も同規模以上の 人数が入社予定



60名



10名

●留学経験者の採用はベトナム、インドへ展開

人財育成







ニトリアメリカセミナー

ニトリ最大の教育投資で、 「豊かな暮らし」を実際に体感し、 ロマンとビジョンを共有

2018年春コースは入社2年目の 若手社員、海外グループ会社 社員等、646名が参加

【2018年度予定】

合計参加予定者:約1,250名

その他



くるみん認定

ホワイト企業アワード受賞



●「子育てサポート企業」として厚生 労働大臣の認定を取得 〜次世代育成支援対策推進法に 基づき、一定の基準をクリア〜



●【理念共有部門】にて受賞 ~自社の果たすべき役割や目的を 定義し、事業計画として周知する取り組みに対して表彰~

2019年2月期 出店計画



業態別 店舗数	INU INU EXPRESS	デコ ホーム ====	ニトリ 宜得利家居 台湾	AKi-HOME/ 米国	NITORI ^{東 具 & 東 居} 中国	合計
1Q末 店舗数	413	6 6	2 9	5	2 5	5 3 8
2Q~4Q 純増数	+ 1 7	+ 1 5	+ 2	+ 1	+19	+ 5 4
期末 店舗数	430	8 1	3 1	6	4 4	592



2019年2月期連結業績予想



(単位:億円)

	2019年2月	期上期計画	<u> </u>	2019年2月期 通期計画			
		(売上比)	(前年比)		(売上比)	(前年比)	
売上高	3,044	_	107.2%	6,140	_	107.3%	
荒利益高	1,645	54.0%	107.6%	3,300	53.7%	104.8%	
販売管理費	1,116	36.6%	106.5%	2,310	37.6%	104.3%	
営業利益	529	17.4%	109.9%	990	16.1%	106.0%	
経常利益	534	17.5%	109.8%	1,000	16.3%	105.4%	
当期純利益	356	11.7%	101.6%	680	11.1%	105.9%	

【業績予想の前提】

既存店売上高前年比 102.5% (ニトリ+デコ+通販) 101.0%(ニトリ) 為替レート 1ドル111円(6月度までは為替予約レート適用:108円前半、 7月度以降予約未実施)

設備投資見込額 430億円 販売管理費の内、減価償却費 125億円



【見通しに関する注意事項】

本資料では、当社および関係会社の将来についての計画や戦略、業績に関する予想および見通しの記述が含まれています。これらの記述は過去の事実ではなく、当社が現時点で把握可能な情報から判断した仮定および所信に基づく見込みです。また、経済動向や個人消費、市場需要、税制や諸制度などに関わるリスクや不確実性を含んでいます。それゆえ実際の業績は当社の見込みとは異なる可能性のあることをご承知おきください。

本資料には監査を受けていない参考数値が含まれており、金額は億円未満切捨て、それ以外を四捨五入で表示しております。